

¿Por qué debería convertirse en socio de LILIN?

Porque nuestro éxito es también el suyo.

Somos uno de los proveedores principales en el mercado mundial de Video IP – Networking nuestro crecimiento es uno de los más rápidos del sector. Estos importantes resultados son fruto de una relación clara y lineal con nuestros socios.

Hemos elegido un modelo de negocio, la distribución indirecta, y somos leales a él.

LILIN tiene unos objetivos precisos: crecer y mejorar la satisfacción del cliente. Necesitamos socios que compartan nuestras ambiciones y que trabajen con nuestra misma energía para cumplir estos objetivos.



Los beneficios principales del Programa de socios LILIN PARTNER son:

- *Trabaje en directo con el Fabricante, sin intermediarios.*
- *Soporte en ventas y marketing por nuestros equipos dedicados.*
- *Atención y soporte técnico directo, supervisión de proyectos a medida.*
- *Acceso a nuestro Centro de recursos para socios y nuestra líneas de soporte online*
- *Creación y localización de clientes potenciales*
- *Ofertas y descuentos especiales*

Seleccione el programa que mejor se adapte a sus necesidades de negocio

Hemos implementado diversos planes de acreditación para estar seguros de que forma parte de un programa que se ajusta a sus propias necesidades empresariales. A continuación se destacan los requisitos y ventajas:



LILIN Bronze

LILIN Bronze: abierto a todos los socios profesionales que atienden sectores específicos, que cuentan con una tienda o disponen de instalaciones adecuadas para la demostración del producto. Se centran en los usuarios domésticos, PYMES, autónomos y, en algunos casos, clientes de mercados verticales como el sector de la telefonía móvil, transportes y consumidores finales de los productos LILIN.

El programa LILIN Bronze ampliará las ventajas de nuevos socios interesados, que tendrán derecho a más atención comercial y técnica directa de LILIN.



LILIN Silver

LILIN Silver está destinada a los socios que disponen de su propio departamento técnico ó de ingeniería, sistemas y soluciones globales. Proporcionando a sus clientes un soporte de primera línea y equipos demo. Deben estar certificados en el programa LILIN PARTNER y haber recibido la formación comercial y técnica adecuada. Además aportarán una cifra de negocio adecuada. Los socios Silver se aprovechan de nuestros clientes potenciales y disfrutan de contacto directo con LILIN a través del portal LILIN PARTNER, así como de un grupo de ventas dedicado que permite tener contacto constante con LILIN.



LILIN Gold

LILIN Gold es un programa para socios mayoristas, diferenciando líneas de negocio atendiendo al canal de profesionales, de autónomos y PYMES. El socio ha de contar con un equipo de ventas propio, soporte técnico, almacén propio. Nuestro equipo dedicado estará a disposición del socio, asegurándole que recibirá toda la información necesaria para responder a las preguntas de sus clientes. El programa proporcionará formación para estar al día en todo momento y la posibilidad de recibir un estado distinguido y aún más beneficios cuando el socio alcance determinados objetivos. Ofreciendo al socio un trato comercial y técnico personalizado.



LILIN Platinum

LILIN Platinum está dedicado a nuestros socios mayoristas que actúan como proveedores tecnológicos en el sector de la pequeña y mediana empresa. Los socios Platinum de LILIN mantienen generalmente posiciones estratégicas dentro de áreas de negocio de alta densidad y suelen ofrecer cobertura de ventas y asistencia técnica a nivel nacional. Para poder ofrecer servicios y soluciones efectivas a empresas de tamaño medio, estos socios necesitan confiar en una sinergia efectiva con su proveedor. LILIN está preparado para respaldar a los socios Platinum en proyectos a gran escala añadiendo su experiencia técnica, de marketing y atención al cliente. Por lo que se requiere un extraordinario rendimiento comercial.

BENEFICIOS DE SER SOCIO - LILIN PARTNER	SOCIO BRONZE	SOCIO SILVER	SOCIO GOLD	SOCIO PLATINIUM
AYUDA EN VENTAS				
Personal de Ventas dedicado		x	x	x
Protección de Proyecto	x	x	x	x
Descuentos especiales productos demostración			x	x
Herramientas de diseño calculadoras y diseños Visio		x	x	x
Diseño de Proyectos de Ingeniería	Ocasional	x	x	x
Creación de clientes potenciales	Ocasional	x	x	x
Portal Web de socios - LILIN PARTNER		x	x	x
AYUDA EN MARKETING				
Certificado de reconocimiento de socio - LILIN PARTNER	x	x	x	x
Pack bienvenida socios	x	x	x	x
Newsletter mensual para socios	x	x	x	x
Publicación en Web "Casos de Éxito"	x	x	x	x
Iniciativas conjuntas de marketing			x	x
SOPORTE TÉCNICO				
Atención técnica telefónica	x	x	x	x
Atención técnica remota por Web		x	x	x
Asesoramiento técnico pre y post venta		x	x	x
Ayuda en puesta en marcha		x	x	x
FORMACION TÉCNICA				
Formación técnica y comercial	Aconsejable	x	x	x
Webminars, formación por Internet.	Aconsejable	x	x	x
Cursos de Certificación LILIN PARTNER	Aconsejable	x	x	x
REQUISITOS PARA SER SOCIO - LILIN PARTNER	SOCIO BRONZE	SOCIO SILVER	SOCIO GOLD	SOCIO PLATINIUM
Comprar a un mayorista autorizado de LILIN	x	x	x	x
Comprar en directo a LILIN	x	x	x	x
Acuerdo Comercial de ventas anual			x	x
Exigencias de volumen de compra		x	x	x
Plan de acciones de marketing y ventas			x	x
Formación ventas y Certificación técnica	Aconsejable	x	x	x
Soporte Técnico en la Instalación in situ y equipos en demo		x	x	x

¿Cómo puedo solicitar autorización para convertirme en socio de LILIN?

Para recibir la autorización y convertirse en socio de LILIN es necesario elegir el programa de socios que mejor se adapte a su negocio, cumplimentar el formulario de registro del LILIN PARTNER en nuestro portal de socios. Evaluaremos su solicitud y le responderemos desde el departamento atención al cliente de LILIN con la aprobación lo antes posible.

Si quiere saber cuál es el programa más adecuado para usted o tiene más preguntas para LILIN, llame a nuestro teléfono de atención al cliente +34 902 10 85 33 ó diríjase al e-mail info@meritlilinspain.com y hable con un miembro de nuestra división de marketing.